

乗り換え大作戦

チェックシート

<事前準備> ※すべて無料で準備可能。

①乗り換えたい車の“本当の乗り出し価格”を把握できるようにしておく。

乗り出し価格 - 値引き額 - 下取り価格 = 本当の乗り出し価格

★すぐにリアルな買取相場価格を知りたい場合は、[ズバット車買取](#)で把握する。

★手間をかけず高額査定をゲットするなら、[MOTA車買取](#)がおすすめ。
(翌日18時にガチの買取査定額を知れる)

160万円で買った新古車が、実際にMOTA車買取を利用して156万円で売れた話は→[こちら](#)←をクリック!!

②ライバル車の見積もりも貰っておく

★ライバル車のディーラーまで行くのが面倒な人は、WEBで見積書もらえる[オートックワン新車見積もり](#)がおすすめ。オートックワン新車見積もりで希望の車種が出てこなかった場合は、ライバル車の公式HPオンライン見積もりでも可。

③乗り換えたい車の新古車情報も把握しておく

★希望のグレードやボディカラー、年式を指定して、[ズバブーン車販売](#)に登録しておく条件にあった車種を無料で見つけてくれるのでおすすめ。

<ディーラーでの心得>

其壱. ①②③で用意した情報を持ってディーラーに向かうこと。

其弐. 見積書を作ってもらうとき下取り査定までお願いする。

其参. 下取り価格の交渉は行わず、②や③の情報を提示し「迷っている」ことを伝えてまず、値引き交渉だけしてみる。

其肆. オプションの必要性確認・延長保証の有無
支払い方法（ローンや残価設定）や支払額の確認をしておく。

其伍. 見積書の項目（オプションやサービス）から値引き出来る箇所があるかを確認する。

其陸. ①の情報から最高値の下取り価格を提示し、下取り価格の交渉を行う。

結果として、自分が一番お得だと思える乗り換えパターンを選択しましょう！
・下取りもディーラーでお願いして、値引き&たくさんのサービスもつけてもらう
・下取りは買い取り業者をお願いして、値引き&満足いくサービスをつけてもらう
どちらも大成功といえるはず！

[【車一括査定サイト！おすすめ3選】8社を徹底比較 | 車を高く売りたい人必見](#)